

Cómo hacer networking como un profesional

Domina el mundo del networking como nunca antes



InfoJobs

Seguir a @InfoJobs

2

SHARES

36

visualizaciones

· 20 Dic 2018 ·





InfoJobs

Me gusta esta publicación

Sé el primero de tus amigos en hacer esto.

Publicaciones no relacionadas.

Utilizamos cookies propias y de terceros para mejorar y analizar el uso que haces de nuestros servicios mediante el análisis de tus hábitos de navegación. Si continúas navegando, consideramos que aceptas su uso. Puedes cambiar la configuración u obtener más información en nuestra [Política de cookies](#).

Aceptar



Aprender a hacer networking puede parecernos abrumador al principio, pero lo importante es empezar poco a poco, seguir simples pasos y concentrarnos siempre en el porqué y en el objetivo que tenemos con este proceso. Para eso, te contamos las **claves del networking** que te ayudarán a mejorar cada vez más este aspecto y lograrán abrir para ti infinitas oportunidades en el mundo profesional.

1. ¿Dónde?

Para hacer **networking** lo primero es ponerse de verdad. Por eso el paso más importante es entender que tienes que salir de tu zona confort y encontrar eventos o lugares en los que puedas **aprender a hacer networking**. Algunos de estos pueden ser ferias y congresos, eventos de marcas que te interesen o, por qué no, cursos formativos.

2. Mundo online

Antes quizás el mundo del **networking** se quedaba solo en el plano real y verdadero, pero ahora que internet ofrece grandes posibilidades, ¡atrévete a usar el mundo online para hacer **networking** como un verdadero pro! Arriba esas redes sociales, portales de empleo y, por qué no, las propias webs

Utilizamos cookies propias y de terceros para mejorar y analizar el uso que haces de nuestros servicios mediante el análisis de tus hábitos de navegación. Si continúas navegando, consideramos que aceptas su uso. Puedes cambiar la configuración u obtener más información en nuestra [Política de cookies](#).

Aceptar

3. Prepárate, ¡no lo dejes para el último minuto!

Antes de cualquier evento en el que puedas hacer algo de **networking**, ¡in fórmate! Conoce quién va, planea una estrategia, piensa qué quieres mostrar de ti mismo y ponte objetivos o metas propios. Vete preparado y así te aseguras de que no habrá ni una sola oportunidad perdida por falta de preparación.

4. La presentación lo es todo

Y no, con esto no queremos decir el físico o la ropa. Sino cómo te presentes, cómo te haces sentir, qué impresión das, qué lenguaje usas, qué datos sabes, qué tienes para aportar, qué tanta confianza emites o incluso cómo das la mano.

[Prepara tu elevator pitch](#) y recuerda que no hay una segunda oportunidad para una primera impresión, así que ¡a bordarla!

5. No vendas

No eres un producto, el **networking** no se trata de convencer a alguien de que sí o sí te tiene que contratar o conocer. Se trata de algo que es un beneficio mútuo y que debería ser interesante tanto como para ti como para la otra persona, así que aléjate de un discurso demasiado comercial o que suene demasiado forzado, ¡la naturalidad es importante!

6. Apúntalo todo

¿Verdad que te parece genial cuando le cuentas algo a alguien y esa persona parece interesarse y recordar de lo que le hablas? Pues pasa igual con la gente a la que conoces en **eventos de networking**, recuerda todo lo que te digan, haz notas mentales y valora la información que intercambien, ¡verás como prestar atención en el momento tendrá grandes ventajas para ti luego!

Utilizamos cookies propias y de terceros para mejorar y analizar el uso que haces de nuestros servicios mediante el análisis de tus hábitos de navegación. Si continúas navegando, consideramos que aceptas su uso. Puedes cambiar la configuración u obtener más información en nuestra [Política de cookies](#).

Aceptar

Si estás en el plan de hacer **networking**, ¡comprométete de verdad! Ponte en contacto con la gente a la que conozcas en y envíale tus datos, información que pueda ser relevante o incluso invítale a nuevos **eventos de networking**, ¡poco a poco puedes construir una relación más fuerte que traerá grandes beneficios!

¿Conocías algunos de estos trucos para mejorar tus habilidades como networker? ¿Te hemos sorprendido con alguno? ¡Esperamos que te hayan inspirado a no dejar el **networking** de lado y a concentrarte en esta técnica para mejorar tus oportunidades en el mundo profesional! Si ya has cogido carrerilla y quisieras seguir aprendiendo, [¡tenemos otro artículo sobre networking para recomendarte!](#)

Enter your tweets
Cómo hacer
#networking como un
profesional vía @InfoJobs

CLICK TO TWEET

Sin embargo, si aparte del **networking** quieres empezar a buscar nuevos caminos para mejorar tu futuro laboral, recuerda que nuestras ofertas de empleo siempre están esperándote y en ellas siempre habrá alguna gran oportunidad para ti.

[Ver ofertas de InfoJobs](#)

InfoJobs no valida los comentarios que publican los usuarios en esta sección. Confiamos en el sentido común de cada uno. Si

Utilizamos cookies propias y de terceros para mejorar y analizar el uso que haces de nuestros servicios mediante el análisis de tus hábitos de navegación. Si continúas navegando, consideramos que aceptas su uso. Puedes cambiar la configuración u obtener más información en nuestra [Política de cookies](#).

Aceptar

0 comentarios



Agregar un comentario...

[Plugin de comentarios de Facebook](#)

Nosotros

- Ayuda
- Seguridad
- Publicidad
- Condiciones legales
- Reglas de uso

Sobre InfoJobs

- InfoJobs hoy
- Trabaja con nosotros
- Ofertas de empleo

+ InfoJobs

- Orientación laboral
- InfoJobs Formación
- Blog empresas
- Oferte di lavoro in Italia

Prensa

- Indicadores de InfoJobs
- Notas de prensa
- Contacto de prensa

¡Síguenos!



Otras webs de Schibsted: | [vibbo](#) | [Fotocasa](#) | [habitaclia](#) | [Coches.net](#) | [Motos.net](#) | [Milanuncios](#)



Utilizamos cookies propias y de terceros para mejorar y analizar el uso que haces de nuestros servicios mediante el análisis de tus hábitos de navegación. Si continúas navegando, consideramos que aceptas su uso. Puedes cambiar la configuración u obtener más información en nuestra [Política de cookies](#).

Aceptar